



Édito

Le **Groupe Emeraude Sea Tec** poursuit son développement avec une ambition claire : proposer une offre complète dédiée au nautisme, alliant expertise technique, services, vente et accompagnement des plaisanciers.

Cette première newsletter est l'occasion de partager avec vous les **dernières évolutions du groupe**, nos projets en cours et les perspectives à venir.

La naissance du Groupe Emeraude Sea Tec

Le Groupe Emeraude Sea Tec est né de la volonté de **rassembler plusieurs expertises du nautisme** au sein d'une structure cohérente et complémentaire.

Notre objectif : proposer une **offre globale** couvrant l'ensemble des besoins des plaisanciers et professionnels :

- vente de bateaux

- services techniques
- location
- gestion de places de port
- accompagnement à l'achat et à la revente

Cette approche intégrée renforce la **proximité avec nos clients** et crée de véritables synergies entre nos activités.

Développement de la vente de multicoques

La **vente de multicoques** constitue aujourd'hui un axe stratégique pour le groupe.

(Logos à intégrer : Privilège Marine – Comar Yachts – Neel Trimarans)

Positionné sur des marchés spécialisés, Emeraude Sea Tec permet aux futurs propriétaires de **concevoir un bateau à leur image**, grâce à notre département intégré de **refit et de customisation**.

Cette approche offre une alternative aux productions de grande série et permet de proposer des bateaux parfaitement adaptés à la **croisière, la location ou la navigation hauturière**.



Renforcement de l'activité technique – Azure Boat Service

Le développement des services techniques constitue un autre pilier majeur du groupe.

Avec **Azure Boat Service**, nous proposons :

- entretien et maintenance des bateaux
- refit et améliorations techniques
- accompagnement des propriétaires

Un service complet pour assurer le **suivi des unités de l'acquisition à leur exploitation**.



Consolidation de l'activité location

L'activité location continue de se structurer afin de proposer :

- une flotte cohérente de bateaux de propriétaires
- des services premium
- une expérience fluide pour les clients

Cette stratégie accompagne la **croissance du marché de la location nautique** tout en garantissant un haut niveau de satisfaction.



Une nouvelle approche du marché de l'occasion

Le marché du bateau d'occasion est un segment clé du nautisme.

Emeraude Sea Tec développe une offre innovante incluant :

- place de port
- possibilité de customisation
- mise en location
- garantie jusqu'à 2 ans (selon conditions)

L'objectif : **simplifier et sécuriser les transactions** pour les vendeurs comme pour les acheteurs.

Nouvelle base à La Rochelle

Une nouvelle étape importante a été franchie avec l'ouverture d'une **base à La Rochelle**, l'un des principaux pôles nautiques de la façade Atlantique.

Cette implantation stratégique renforce :

- la proximité avec les plaisanciers
- l'activité technique
- la vente et le service client
- l'accompagnement des propriétaires souhaitant naviguer entre **Atlantique et Méditerranée**



Une offre de places de port

Le groupe développe également son offre de **places de port dédiées aux multicoques**.

Plus de **35 places disponibles jusqu'à 35 m** sur l'ensemble de nos bases.

Une solution complète combinant :

- emplacement
- services techniques
- accompagnement nautique

Conclusion

Le Groupe Emeraude Sea Tec poursuit son développement avec un objectif : **offrir une plateforme complète de services nautiques au service des plaisanciers et des professionnels**.

Cette première newsletter marque le début d'une série de communications destinées à partager avec vous **l'évolution du groupe, ses projets et ses réalisations**.



147, Rue des Voiliers,
BP 17 34280 La-Grande-Motte
+33 (0) 4 67 630 333

www.emeraudeseatec.com

national laws (Article 34 of the Law of January 6, 1978). You may exercise this right at any time by contacting us at contact@emeraudemulticoques.com (Personal Data Department).



SUIVEZ-NOUS SUR FACEBOOK

Se désabonner
Consentement au suivi des e-mails

Vous recevez ce message parce que vous vous êtes précédemment inscrit chez nous en tant que client.
Veuillez [cliquer ici](#) si vous ne voulez plus recevoir d'e-mail de notre part.